**Carens, cee'd, Optima e Sportage**

**Arriva la nuova gamma Kia Business Class, su misura per flotte e NLT**

* **Motorizzazioni pensate per ridurre al minimo consumi ed emissioni**
* **Sicurezza ai massimi livelli perché più un’auto è sicura, minori sono i costi**
* **La tenuta del valore residuo fattore chiave per TCO e canone noleggio**
* **Comfort e costi di gestione/manutenzione contenuti**

**Milano, 13 giugno 2017** – Sono queste le “keywords” dell’offerta **Kia Business Class**, una nuova gamma pensata su misura per chi, azienda o libero professionista, dell’auto ha fatto uno strumento di lavoro. E che dall’auto desidera semplicemente il meglio.

L’obiettivo diKia Business Class? **Soddisfare i desideri di quei clienti che usano la propria vettura per ragioni lavorative**, sia che siano destinati a passare molte ore al volante sia che ne facciano un vero e proprio biglietto da visita. Una gamma pensata per le aziende di piccole e grandi dimensioni, ma anche per i liberi professionisti e i noleggi. Senza escludere i clienti privati.

**Una gamma che risponde a tutte le esigenze**

* **Kia Carens,** l’MPV della famiglia Kia. Omologata per il trasporto di 7 persone e con una capacità complessiva di carico fino a 1.650 litri, Carens è fatta per chi ha bisogno di spazio e versatilità ai massimi livelli, ma non vuole sacrificare il design.
* **Kia cee’d,** disponibile in versione Sedan o Sportswagon, cee’d è la soluzione perfetta per chi desidera una compatta di segmento C dall’alto contenuto tecnologico e capace di farlo sentire comodo anche per lunghi tragitti.
* **Kia Optima,** diesel,punta tutto sull’eleganza e sul comfort.   
  Optima è disponibile sia in versione Sedan sia Sportswagon per soddisfare ogni tipo di esigenza: di spazio o di eleganza.
* **Kia Sportage,** uno dei principali leader della classifica delle vendite nel segmento C SUV, Sportage nasce per stupire e per far sentire al centro dell’attenzione chi la sceglie.

**Contenuti su misura e orientati al comfort**

Kia Business Class nasce per offrire un prodotto di livello superiore, in grado di sorprendere, di interpretare al meglio il concetto di «business travel» puntando su un **\*mix ideale fra allestimenti e accessori** che soddisfi le esigenze dei clienti in termini di comfort ed assistenza. L’obiettivo? Coccolare con standard da prima classe chi in auto passa molto tempo della sua vita. E dunque si merita il meglio.

* **Design.** Cerchi in lega, luci diurne a LED, volante e pomello cambio rivestiti in pelle, barre sul tetto.
* **Tecnologia & assistenza alla guida**. Kia Navigation system con Mirroring compatibile con Apple CarPlay ed Android Auto, Bluetooth con riconoscimento vocale, Kias Connected services e 7 anni di aggiornamento mappe gratuito, Smart Key, Cruise Control, sensori di parcheggio posteriori, fendinebbia, sensore luci e Cornering lamps.
* **Comfort.** Clima automatico, retrovisori ripiegabili elettricamente, alzacristalli elettrici posteriori e supporto lombare.

**\***dotazioni sempre presenti sulla gamma Kia Business Class ad eccezione del supporto lombare non disponibile su Carens**.**

**Motori che pensano a consumi ed emissioni**

La gamma Business Class si caratterizza per l’offerta di motorizzazioni Diesel particolarmente efficienti e indicate per chi percorre molti chilometri a bordo della propria vettura. A partire da **cee’d, offerta con il motore 1.6 CRDi da 110 cavalli**, fino a **Carens, Sportage ed Optima equipaggiate con il** nuovo 1.7 CRDi da 141 CV.

**Il** **cambio può essere manuale a sei marce** o, in alternativa, **DCT a doppia frizione con 7 marce,** che offre performance di guida dinamiche ed efficienti grazie a cambi di marcia veloci e precisi. Inoltre, l’intera gamma Business Class è equipaggiata con il sistema **ISG (Idle Stop&Go)** che consente di abbattere consumi ed emissioni.

**Gli obiettivi di Kia Business Class? Entrare nel cuore del mondo flotte e NLT**

*“Nel Q4 2016, l'introduzione della gamma Optima è stato il primo step fondamentale per entrare nel cuore del mondo flotte-NLT e la disponibilità oggi di un portfolio completo, apre a nuove prospettive in fatto di volumi e qualità del business”, spiega* l'AD di Kia Motors Italy **Giuseppe Bitti**. *“La creazione di versioni mirate, l’ampliamento della gamma sul fronte green e l'elaborazione di specifiche iniziative di marketing e commerciali, ci consentirà di affrontare questa nuova sfida con tutte le carte in regola”,* conclude Bitti*.*

**Sempre protetti e in movimento, grazie a Servizi esclusivi**

I clienti business sono particolarmente sensibili al valore del proprio tempo. Per questo Kia Business Class include **Kia Express Service**, un servizio dedicato agli interventi di routine (cambio olio, filtro aria, pastiglie freni, lampadine) di durata inferiore ai 60 minuti, e i **pacchetti di manutenzione prepagata Kia Care** per tutta la durata del leasing. Tutti i servizi sono eseguiti con la massima professionalità dai Tecnici Certificati Kia, con l’utilizzo esclusivo dei Ricambi Originali Kia.

L'offerta della gamma Business è resa ancora più competitiva grazie alla tradizionale **garanzia esclusiva 7anni/150.000 km**

**La strategia include la creazione nella rete di Business Center dedicati**

Con il programma dei Business Center annunciato l'anno scorso Kia Motors Italy ha anticipato il rafforzamento di questo importante canale di vendita e la prospettiva di riequilibrare la posizione del Marchio in Italia incrementando la quota flotte e NLT.  
La strategia si basa sulla creazione di specifici Business Center integrati nella rete commerciale (20

quelli già operativi) e sull'elaborazione di versioni dotate di equipaggiamenti specifici per soddisfare il mercato "flotte".

**Soluzione di acquisto flessibile e senza preoccupazioni con K-LEASE**

Con l’occasione del lancio della Gamma KIA Business Class, KIA Motors Italy amplia la sua offerta di soluzioni di acquisto, introducendo K-LEASE, un prodotto di Full Leasing Finanziario che nasce dall’esigenza della Clientela Business di accedere a formule che racchiudano in sé la flessibilità delle proposte di acquisto a Privati, la completezza delle soluzioni di Noleggio a Lungo Termine e la convenienza tipica del Leasing Finanziario in termini di fiscalità.

K-LEASE, una delle grande novità del 2017 di KIA Motors Italy, è una soluzione completa ed innovativa che offre la possibilità di includere in un’unica quota mensile, i principali Servizi Accessori legati alla vettura, quali:

* L’Assicurazione RC Auto
* Le Assicurazioni sull’auto e sul credito
* Il pacchetto di Manutenzione Programmata KIA Care
* Il pagamento del Bollo.

Inoltre grazie a K-LEASE alla conclusione del contratto, il Cliente potrà scegliere se diventare proprietario della vettura, restituirla alla Concessionaria o sostituirla con una nuova Kia.

E nei prossimi mesi l’offerta si arricchirà ulteriormente con l’introduzione di ulteriori Servizi Accessori al fine di fornire alla Clientela Business una formula sempre più senza pensieri con 360° di mobilità.

***Per ulteriori informazioni***

*Kia Motors Company Italy*

*Luca Contartese – Tel 02 33482 181 Email:* [luca.contartese@kia.it](mailto:luca.contartese@kia.it)

*Cristina Nichifor – Tel 02 33482 183 Email:* [cristina.nichifor@kia.it](mailto:cristina.nichifor@kia.it)